

Функциональное описание системы T1 CRM

Название программы для ЭВМ: T1 CRM

Правообладатель: ООО «ТСК»

Автор: отказался быть упомянутым

Программа предназначена для автоматизации процессов управления продажами. Существует возможность отслеживать коммерческую эффективность инициатив отделов продаж и управлять продажами холдинговых структур.

Область применения программы: предприятия малого, среднего и крупного бизнеса.

Функциональные возможности: Программа позволяет вести реестр клиентов с их контактными лицами и необходимыми документами. Создавать сделки и организовывать работу сотрудников по доведению сделки от идеи до фактической продажи. Сделка проходит через стадии жизненного пути, на каждой из которых должна быть предоставлена соответствующая стадии информация. Переход между стадиями может быть увязан спроцессом согласования. Существует процесс постановки целей для продавцов (планы продаж) и контроль их исполнения.

Операционная система: Linux

Требования к установленному ПО: Docker 20.10 и выше

Язык программирования: Java/Typescript

Объем программы (исходного текста): 254 МБ